

## ผู้นำในอุตสาหกรรมที่มีความต้องการสูง

เราเริ่มต้นด้วยคำแนะนำ “ซื้อ” โดยประเมินมูลค่าพื้นฐานที่ 6.1 บาท (17XPER'25E ค่าเฉลี่ยย้อนหลัง 5 ปี) มองว่า WHA อยู่ในอุตสาหกรรมที่ได้รับผลดีจากสงครามการค้าระหว่างจีนและสหรัฐฯ ที่อาจจะกลับมารุนแรงขึ้น ทำให้มีความต้องการที่ดินเพิ่มโดยเฉพาะที่ไทยและเวียดนาม ทั้งในด้านของที่ดินและโรงงานให้เช่า ซึ่ง WHA เองมีความพร้อมอยู่แล้วในสองประเทศดังกล่าว ขณะที่ธุรกิจอื่นอย่างบริการสาธารณูปโภคยังเห็นการเติบโตได้ต่อเนื่องจากการขยายกำลังการผลิตน้ำ และการติดตั้งแผง Solar Cell นอกจากนี้ทาง WHA มีแผนเปลี่ยนโครงสร้างไปเป็นบริษัทด้านเทคโนโลยีผ่านแผนงานที่ใช้ชื่อว่า “Mission to the sun” ที่จะมีการใช้ระบบดิจิทัลมาใช้ในบริษัทมากขึ้น

### ผู้นำในอุตสาหกรรมที่มีความต้องการสูง

- WHA เป็นผู้ประกอบการด้านอสังหาริมทรัพย์โดยมีรูปแบบการให้บริการแบ่งเป็น 4 รูปแบบคือ 1.ธุรกิจโลจิสติกส์เป็นการให้เช่าโครงการรูปแบบ Built-to-suit และโรงงาน/คลังสินค้าให้เช่า 2. ธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม 3.ธุรกิจสาธารณูปโภค และ ไฟฟ้า และ 4. ธุรกิจดิจิทัล โดยมีการดำเนินธุรกิจอยู่ใน 2 ประเทศคือไทยและเวียดนาม
- ซึ่งธุรกิจของ WHA มีความสำคัญต่อเศรษฐกิจประเทศไทยอย่างมาก เพราะเป็นจุดเริ่มต้นของการเข้ามาลงทุนของผู้ประกอบการจากต่างประเทศ ซึ่งประเทศไทยและเวียดนามเป็นเป้าหมายที่ผู้ประกอบการจากจีนจะย้ายฐานการผลิตออกมา ซึ่งในช่วง 1Q24 ที่ผ่านมาประเทศไทยมีมูลค่า FDI เพิ่มขึ้นถึง 16%YoY ขณะที่เวียดนามเพิ่มขึ้น 13%YoY
- รายได้หลักของ WHA มาจากการขายที่ดินเป็นหลัก นอกจากนี้ในระหว่างปียังมีการขายสินทรัพย์จากธุรกิจโรงงาน/คลังสินค้าเข้ากองทุนอสังหาริมทรัพย์เพื่อใช้เป็นแหล่งเงินทุนในการขยายธุรกิจเพิ่มอีกทางด้วย

### คาดปี 24 กำไรสุทธิทำสถิติสูงสุดใหม่ได้อีกครั้ง

จากการที่ความต้องการที่ดินยังมีอยู่มาก ซึ่งในช่วง 1Q24 ขายที่ดินได้กว่า 629 ไร่ และยังมี Backlog รอโอนอีกกว่า 1,087 ไร่ ทำให้เราคาดว่ายอดการโอนที่ดินทั้งปีจะอยู่ที่ระดับ 2,400 ไร่ เพิ่มขึ้นจากประมาณ 2,200 ไร่ในปี 23 ขณะที่ธุรกิจกลุ่ม Logistic ยังคงมีจำนวนผู้เช่าเพิ่มขึ้น ขณะที่การเลื่อนการขายสินทรัพย์เข้ากองทุน WHART ออกไป 1 ปี ทำให้ WHA ยังคงรับรู้รายได้จากสินทรัพย์ดังกล่าวอยู่ เราจึงคาดว่าผลประกอบการ ในปี 24 จะมีกำไรสุทธิสูงถึง 4,691 ล้านบาท (+6%YoY) ซึ่งเป็นการทำสถิติสูงสุดได้ใหม่อีกครั้ง

### เริ่มต้นด้วยคำแนะนำ “ซื้อ” ที่ราคาพื้นฐาน 6.10 บาท

เราเริ่มคำแนะนำการลงทุนใน WHA ด้วย “ซื้อ” โดยประเมินมูลค่าพื้นฐานที่ 6.10 บาท (17 PER'25E เป็นค่าเฉลี่ยย้อนหลัง 5 ปี) เพราะมองว่า WHA เป็นผู้ที่ได้รับผลดีจากความตึงเครียดทางการค้าระหว่างจีนและอเมริกา ทำให้มีความต้องการย้ายฐานการผลิตออกมา ซึ่งเป้าหมายจะอยู่ที่เวียดนามและไทย ที่ WHA เป็นผู้ให้บริการอยู่ นอกจากนี้ WHA มีการดำเนินการภายใต้ชื่อ Mission to the sun ที่เป็นการใช้เทคโนโลยีมาขับเคลื่อนในการทำธุรกิจ อย่างเช่นการพัฒนาด้านระบบ Green Logistic หรือ Digital Health Tech เป็นต้น

## BUY

Fair price: Bt. 6.1

Upside (Downside): +21%

### Key Statistics

Bloomberg Ticker	WHA TB
Current Price (Bt)	5.1
Market Cap. (Bt m)	75,481
Shares issued (mn)	14,947
Par value (Bt)	0.10
52 Week high/low (Bt)	5.65/4.50
Foreign limit/ actual (%)	49.0/16.18
NVDR Shareholders (%)	8.0
Free float (%)	67.5
Number of retail holders	40,793
Dividend policy (%)	40
Industry	Property & Construction
Sector	Property Development
First Trade Date	8 November 2012
CG Rate	▲▲▲▲▲
Thai CAC	YES
SET ESG Ratings	AAA

### Major Shareholders

10 MAY 2024

Miss Jareeporn Jarukornsakul	23.3
Miss Chatchamol Anantaprayoon	9.0
Thai NVDR Company Limited	7.5
Mr. Chaiwat Phupisut	4.6
Miss Supitchaya Phupisut	4.4

### Key Financial Summary

Year End (Dec)	2022A	2023A	2024E	2025E
Revenue (Bt m)	10,744	12,054	13,677	14,914
Net Profit (Bt m)	4,046	4,426	4,691	5,368
NP Growth (%)	56%	9%	6%	14%
EPS (Bt)	0.3	0.3	0.3	0.4
PER (x)	12.8	15.3	16.1	14.1
BPS (Bt)	2.4	2.5	2.6	2.8
PBV (x)	1.5	1.8	1.9	1.8
DPS (Bt)	0.2	0.2	0.2	0.2
Div. Yield (%)	4.8%	4.1%	3.7%	4.3%
ROA (%)	4.9%	5.4%	5.7%	6.2%
ROE (%)	12.2%	13.8%	13.8%	15.1%

Source: Pi Estimated

Analyst: Dome Kunprayoonsawad

Registration No.10196

Email: dome.ku@pi.financial

## Earnings Preview

(Bt m)	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24E	%QoQ	%YoY
Revenue	2,639	2,110	5,248	3,280	2,402	(26.8)	(9.0)
Cost of sales	(1,362)	(1,104)	(2,355)	(1,471)	(1,121)	(23.8)	(17.7)
Gross profit	1,278	1,006	2,893	1,808	1,281	(29.2)	0.3
SG&A	(437)	(443)	(816)	(443)	(432)	(2.3)	(1.0)
Other (exp)/inc							
EBIT	841	563	2,078	1,366	849	(37.9)	0.9
Finance cost	(317)	(310)	(317)	(342)	(342)	-	7.9
Other inc/(exp)	404	272	594	478	315	(34.2)	(22.2)
Earnings before taxes	928	525	2,354	1,502	822	(45.3)	(11.5)
Income tax	(79)	(85)	(436)	(142)	(104)	(26.5)	31.9
Earnings after taxes	849	441	1,918	1,360	717	N.M.	(15.6)
Equity income	175	358	696	173	406	135.5	131.6
Minority interest	(159)	(176)	(200)	(168)	(123)	(26.7)	(22.6)
Earnings from cont. operations	866	623	2,414	1,365	1,001	(26.7)	15.5
Forex gain/(loss) & unusual items	49	14	(75)	81	-	N.M.	N.M.
Net profit	817	609	2,489	1,284	1,001	(22.1)	22.5
EBITDA	1,013	744	2,262	1,563	1,046	(33.1)	3.2
Recurring EPS (Bt)	0.06	0.04	0.16	0.09	0.07	(26.7)	15.5
Reported EPS (Bt)	0.05	0.04	0.17	0.09	0.07	(22.1)	22.5
Profits (%)	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24E	chg QoQ	chg YoY
Gross margin	48.4	47.7	55.1	55.1	53.3	(1.8)	10.2
Operating margin	31.9	26.7	39.6	41.6	35.3	(6.3)	10.9
Net margin	31.0	28.9	47.4	39.1	41.7	2.5	34.6

Source : Company Data, Pi Research

### ภาค 2Q24 กำไรโต 23%YoY

- เราคาดว่า WHA จะรายงานกำไรสุทธิงวด 2Q24 ที่ระดับ 1,001 ล้านบาท (+23%YoY, -22%QoQ) เทียบกับปีก่อนเติบโตมากกว่าการเริ่มโอนที่ดินในนิคม IER จำนวนกว่า 300 ไร่ (แต่เป็นนิคมที่ WHA ร่วมมือกับผู้ประกอบการรายอื่น โดยถือหุ้น 60% ทำให้มีการรับรู้ผ่านส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนเข้ามาแทนที่จะรับรู้เป็นรายได้โดยตรง) ส่วนเทียบกับไตรมาสก่อนหน้าลดลงเพราะยอดโอนที่ดิน ที่นับเฉพาะของ WHA เองลดลง
- รายได้ภาคไว้ที่ 2,402 ล้านบาท (-9%YoY, -27%QoQ) โดยรายได้จากธุรกิจ Logistic ยังเติบโตดีจากพื้นที่เช่าที่เพิ่มขึ้นประมาณ 50,00 ตร.ม. ขณะที่ปริมาณการขายน้ำที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้น 10 % ส่วนการขายไฟมีโรงไฟฟ้าโซลาร์เริ่มเปิดดำเนินการ (COD) เพิ่มอีก 7 MW (รวมแล้วในช่วง 1H24 มีโรงไฟฟ้าเพิ่ม 23 MW) ขณะที่การเซ็นสัญญาเพิ่มอีก 13 MW รวมแล้วในช่วง 1H24 มีจำนวน 72 MW แต่รายได้รวมที่ลดลงมาจากธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมที่แม้ว่ายอดโอนรวมจะเพิ่มขึ้นเป็น 600 ไร่ เทียบกับ 437 ไร่ใน 2Q23 และ 581 ไร่ใน 1Q24 แต่ส่วนหนึ่งเป็นนิคมที่ถือหุ้นผ่าน JV ในสัดส่วน 60% ทำให้รับรู้เป็นส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนแทน (ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนเพิ่มขึ้น 132 %YoY, 136%QoQ) ขณะที่ยอดขายที่ดินใกล้เคียงกับปีก่อนที่ระดับ 1,049 ไร่ โดยเติบโตเล็กน้อยจากนิคมที่ไทย ส่วนที่เวียดนามยังไม่มากนัก อย่างไรก็ตามทาง WHA แจ้งว่ายังมีที่ดินผืนใหญ่ของลูกค้ากลุ่ม Data Center รอเซ็นสัญญาอีกกว่า 800 ไร่ในช่วง 2H24-1Q25 นี้) ทั้งนี้ด้วยยอดโอนที่สูง ทำให้ Backlog เหลือเพียง 850 ไร่ เทียบกับ 1,086 ไร่ ณ สิ้น 1Q24
- กำไรขั้นต้นรวมภาคที่ 53% ดีขึ้นจาก 48.4% ใน 2Q23 เพราะกำไรขั้นต้นธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมยังยืนสูงได้ แต่ลดลงเล็กน้อยจาก 55% ใน 1Q24 เพราะสัดส่วนรายได้จากธุรกิจนิคมลดลง

## ความเป็นมาและลักษณะการประกอบธุรกิจ

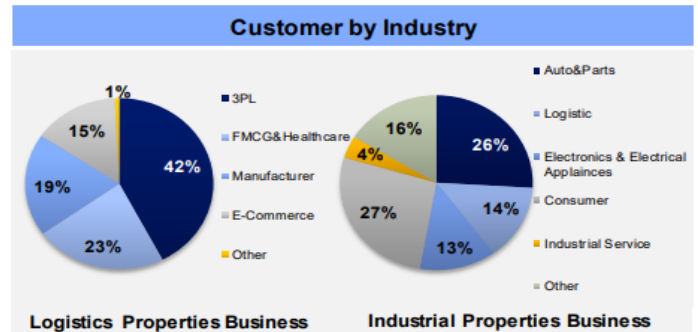
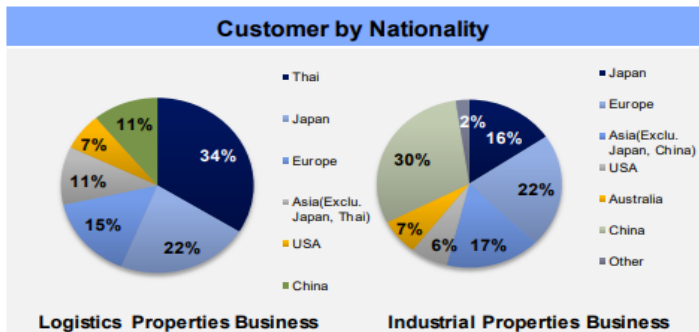
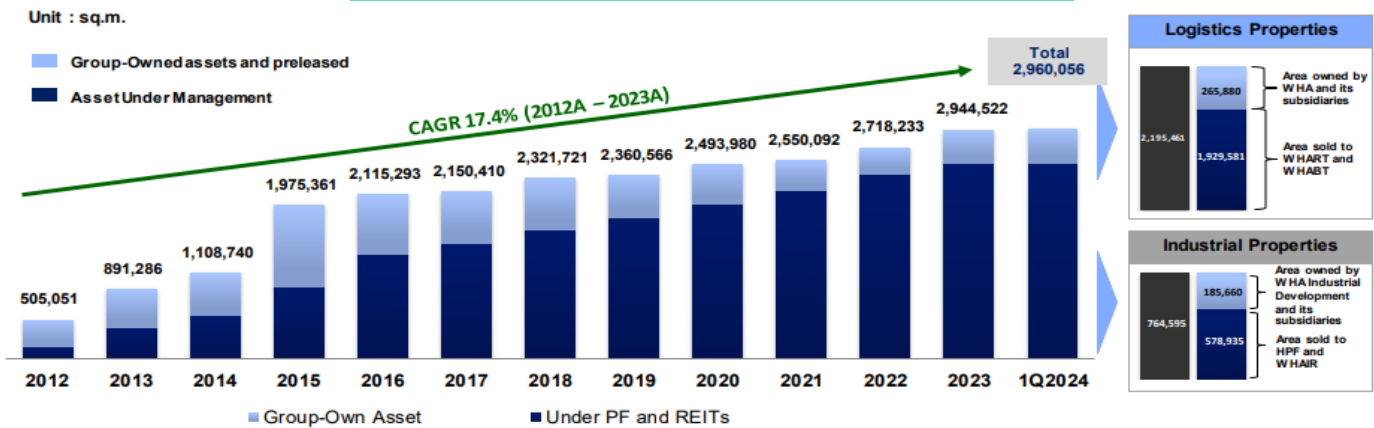
บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) “WHA” ก่อตั้งในปี 2007 โดยช่วงแรกดำเนินธุรกิจพัฒนาและให้บริการเช่าโครงการคลังสินค้า ศูนย์กระจายสินค้า และโรงงานคุณภาพสูง ที่มีการออกแบบตามความต้องการลูกค้า (Built-to-suit) รวมถึงโครงการประเภท Warehouse farm ทั้งนี้ WHA เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ในปี 2009 หลังจากนั้นในปี 2015 มีการขยายไปยังธุรกิจพัฒนาดินเกษตรกรรมและธุรกิจให้บริการด้านสาธารณูปโภคและพลังงาน โดยการเข้าซื้อหุ้นของ HEMRAJ (ปัจจุบันเปลี่ยนชื่อเป็น WHA Industrial Development PCL.) และมีการตั้งบริษัท WHA infinite holding (ปัจจุบันเปลี่ยนเป็น WHA CN) เพื่อให้บริการด้านดิจิทัลอย่างเช่นการให้บริการศูนย์บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ (Data Center) การให้บริการโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสง FTTx และการให้บริการเช่าเสาโทรคมนาคม เพื่อติดตั้งอุปกรณ์กระจายสัญญาณเครือข่ายให้ลูกค้าในนิคม ก่อนที่ในปี 2017 จะมีการปรับโครงสร้างธุรกิจอีกครั้งด้วยการจัดตั้งบริษัท WHA Utilities and Power (WHAUP ที่ WHA ถือหุ้น 71.59%) เพื่อดูแลธุรกิจด้านสาธารณูปโภคและพลังงานใน และล่าสุดปี 2022 มีการจัดตั้งบริษัท WHA Digital เพื่อพัฒนาโครงการและดำเนินงานด้านดิจิทัล และโอนย้ายธุรกิจการให้บริการโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสง FTTx และธุรกิจให้บริการเช่าเสาโทรคมนาคม

ปัจจุบัน WHA สามารถแบ่งธุรกิจได้เป็น 4 กลุ่มคือ

**1.ธุรกิจโลจิสติกส์ (Logistics Business) :** แบ่งรูปแบบหลักได้เป็น 1.พัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อรายได้ค่าเช่าและบริการ ส่วนใหญ่เป็นอาคารคลังสินค้าและศูนย์กระจายสินค้า (Warehouse) และ อาคารโรงงาน (แบบ Build-to-Suit,Ready-Build) ณ 1Q24 มีพื้นที่ภายใต้การดูแลของกลุ่ม WHA (รวมที่ขายให้กองทุนต่างๆอย่าง WHART,WHABT,HPF และ WHAIR และส่วนที่ยังไม่ได้ขาย) อยู่ที่ 2.96 ล้านตร.ม. ซึ่งมีการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจากระดับ 0.5 ล้านตร.ม. ในปี 12 และมีโครงการอื่นๆเช่น อาคารนิคมงานให้เช่า ร้านค้าปลีก และ ศูนย์ข้อมูล (Data Center) 2.พัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อจำหน่าย โดยนำอาคารในกลุ่มที่ 1 มาขายให้กองทุน WHART และ WHAIR เพื่อเป็นแหล่งเงินทุนในการพัฒนาโครงการในอนาคตของกลุ่ม WHA

นอกจากนี้ปัจจุบันมีการลงทุนในโครงการ Green Logistic ที่เป็นการให้บริการด้านยานยนต์ไฟฟ้าครบวงจร เช่นการให้บริการรถขนส่งไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ การติดตั้งระบบชาร์จ สถานีชาร์จ รวมถึงแพลตฟอร์ม WHA Green Mobility (W-GMP) ที่เพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารจัดการยานยนต์ไฟฟ้าและแบตเตอรี่ให้ลูกค้า โดยล่าสุดมีการจัดตั้งบริษัท โมบิลิกซ์ จำกัด ( Mobilix) มาให้บริการด้านยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อตอบโจทย์ลูกค้าผู้ให้บริการด้าน โลจิสติกส์ โดย ณ สิ้น 1Q24 มีลูกค้าเซ็นสัญญาเช่าซื้อยานยนต์ไฟฟ้า (รถ EV) แล้วกว่า 176 คัน ขณะที่เป้าทั้งปีอยู่ที่ 1,000 คัน

### Logistics Business



Source: Company data

**2.ธุรกิจพัฒนานิคมอุตสาหกรรม (Industrial Development Business) :** เป็นรายได้หลักของบริษัท (ไม่นับรายได้จากการขายสินทรัพย์ให้กองทุนต่างๆ) ดำเนินธุรกิจพัฒนาโครงการนิคมอุตสาหกรรมหรือเขตประกอบการอุตสาหกรรม เพื่อจำหน่ายที่ดินให้กับผู้ประกอบการที่ต้องการเข้ามาลงทุน ซึ่งปัจจุบัน WHA มีการจัดตั้งนิคม / เขตประกอบการอุตสาหกรรมอยู่ใน 2 ประเทศได้แก่ที่ประเทศไทย จำนวน 12 แห่ง แบ่งเป็นเขต EEC 11 แห่งและที่สระบุรี 1 แห่ง และที่เวียดนาม 1 แห่ง ที่เมือง เหงะอาน (Nghe AN) ที่มีอยู่ 2 เฟส ขณะที่แผนขยายนิคมที่ไทยและเวียดนาม จะมีทั้งก่อสร้างใหม่อย่างเช่นที่จังหวัดสระบุรี (SIL 2) และ ระยอง (ESIE 5) ในประเทศไทย และที่เมือง Thanh Hoa และ Quang Nam ประเทศเวียดนาม และการขยายพื้นที่เฟสใหม่ในนิคมปัจจุบันอย่างเช่น WHA Rayong 36 เฟส 2 หรือ WHA ESIE 3 เฟส 3 เป็นต้น ได้ โดย WHA มีแผนเพิ่มที่ดินใหม่ปีละมากกว่า 2,000 ไร่ต่อปี ภายในปี 2027 ซึ่งจะทำให้ภายในปี 2027 WHA จะมีที่ดินพร้อมขายในประเทศไทยรวมถึง 52,000 ไร่ จากระดับ 43,200 ไร่ ณ สิ้นปี 23 ที่ผ่านมา

### ตำแหน่งที่ตั้งนิคมที่ไทยและเวียดนาม



Source: Company data

### แผนการพัฒนาที่ดินใหม่ในประเทศไทย



### 3.ธุรกิจให้บริการด้านสาธารณูปโภคและพลังงาน (Utilities and Power Business) :

ให้บริการผ่านบริษัทย่อย WHAUP แบ่งได้เป็น **การให้บริการด้านสาธารณูปโภค (Utilities)** ประเภทการจำหน่ายน้ำดิบ ผลิตและจำหน่ายน้ำเพื่ออุตสาหกรรม รวมถึงน้ำประเภทอื่นๆ เช่น น้ำปราศจากแร่ธาตุ และการบริหารจัดการน้ำเสีย ให้แก่ผู้ประกอบการอุตสาหกรรมในนิคมอุตสาหกรรมและเขตประกอบการอุตสาหกรรมทั้งในประเทศไทยและที่เวียดนาม โดยที่ไทยมีกำลังการผลิตน้ำเพื่ออุตสาหกรรมจำนวน 0.383 ล้านลูกบาศก์เมตร/วัน และมีความสามารถในการบำบัดน้ำเสียจำนวน 0.135 ล้านลูกบาศก์เมตร/วัน ส่วนที่เวียดนามมีกำลังการผลิต 18 ล้านลูกบาศก์เมตร/ปี ที่นิคมเหงะอาน และมีการถือหุ้นในกิจการน้ำประปาในเวียดนามเพิ่ม 2 แห่งคือบริษัท เก๋อ หล่อ วอเตอรื ซัพพลาย (Cua Lo Water Supply WHAUP ถือหุ้น 47%) มีกำลังการผลิต 8.4 ล้านลูกบาศก์เมตร/ปี และบริษัท ดวง ริเวอร์ เซอร์วิส วอเตอรืแพลนท์ (WHAUP ถือหุ้น 34%) มีกำลังการผลิต 109 ล้านลูกบาศก์เมตร/ปี

**การให้บริการด้านพลังงาน (Power)** ทั้งในรูปแบบที่ดำเนินการเองในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ปัจจุบันมีการเซ็นสัญญาโครงการ Private PPA สะสมรวม 242 MW และมีการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แล้ว 125 MW นอกจากนี้ยังมีโครงการที่ได้รับการคัดเลือกในรูปแบบ Feed in Tariff เฟส 1 จำนวน 5 โครงการมีกำลังการผลิตไฟฟ้าตามสัดส่วนการถือหุ้น 125.4 MW ซึ่งคาดว่าจะเซ็นสัญญาได้ทั้งหมดภายในปี 24 นี้ (1Q24 มีการเซ็นสัญญาบางส่วนแล้ว) ส่วนที่เหลือเป็นการถือหุ้นในโรงไฟฟ้าที่มีการผลิตและจำหน่ายแล้วโดยร่วมถือหุ้นกับผู้ประกอบการรายใหญ่ไม่ว่าจะเป็น GPSC, GULF, GUNKUL, BGRIM โดยรวมแล้ว ณ สิ้น 1Q24 มีกำลังการผลิตรวม 675 MW โดยภายในปี 24 WHA ตั้งเป้ามีสัญญาขายไฟฟ้ารวม 1,000 MW

# Stock Update



26 JULY 2024

WHA

WHA Corporation PCL

ตำแหน่งที่ตั้งนิคมที่ไทยและเวียดนาม

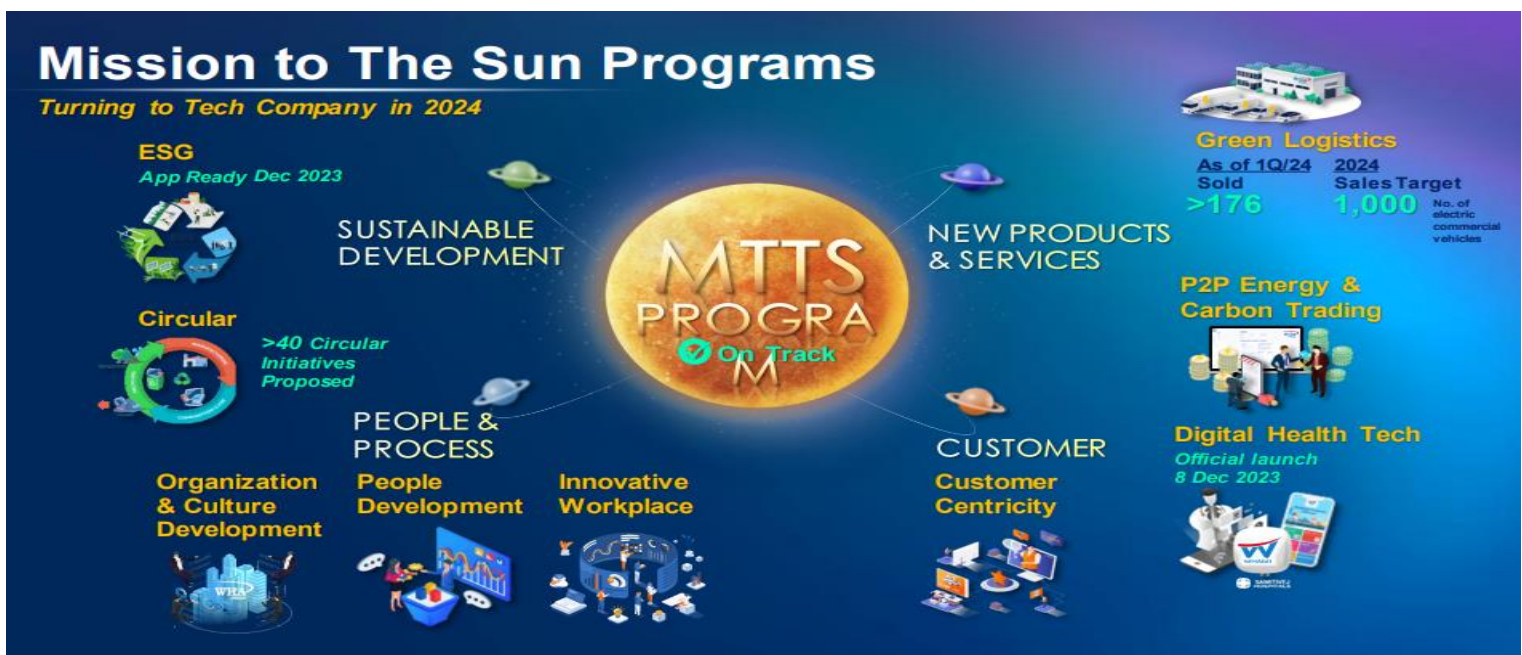
## Target Deliverables



Source: Company data

**4.ธุรกิจให้บริการด้านดิจิทัล (Digital business)** : ให้บริการด้านดิจิทัลโซลูชันผ่านบริษัทย่อย WHA digital เพื่อช่วยในการเปลี่ยนถ่ายองค์กรสู่ดิจิทัลให้เป็น Technology Company ซึ่งมีการปรับเปลี่ยนในส่วนขอ WHA เอง รวมถึงการให้บริการด้านดิจิทัลให้กับลูกค้าที่อยู่ในนิคม WHA ด้วย ทั้งนี้ปัจจุบัน WHA มีการใช้เทคโนโลยีมาขับเคลื่อนองค์กรผ่านได้โครงการ "Mission to the SUN" ผ่าน 9 โครงการในการทรานสฟอร์มธุรกิจสู่ดิจิทัล เช่นโครงการ Green Logistic ตามที่กล่าวไปในกลุ่มธุรกิจ Logistics ข้างต้น

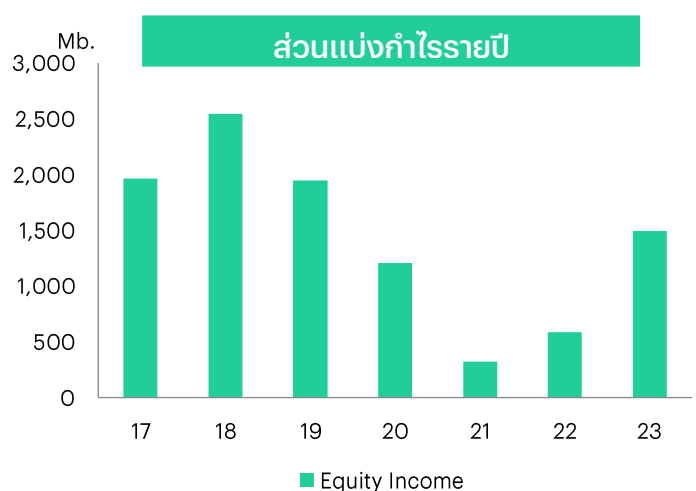
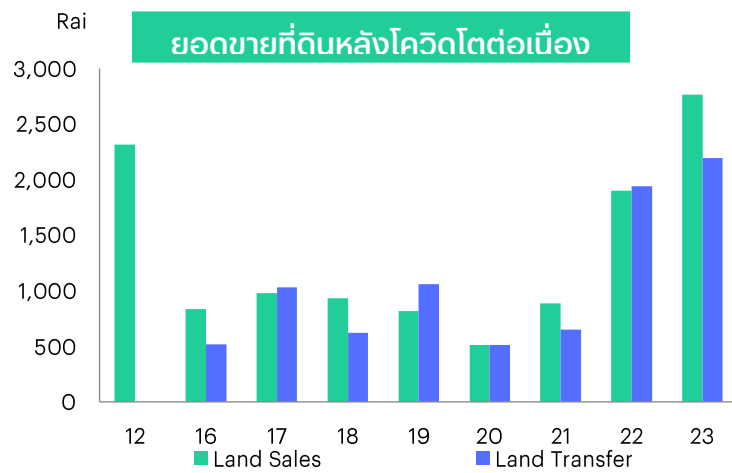
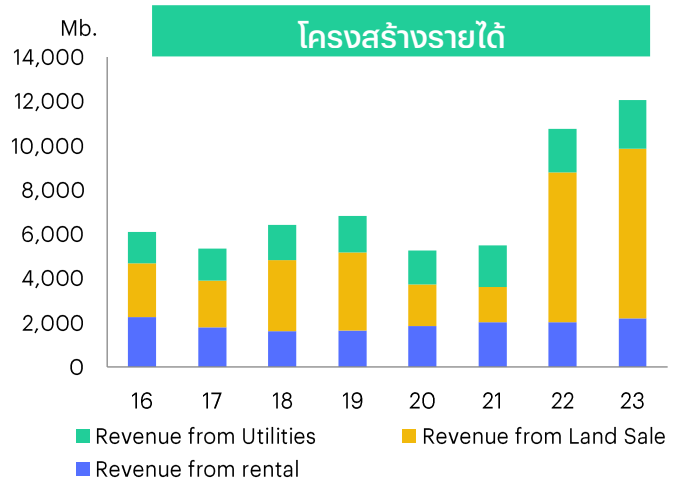
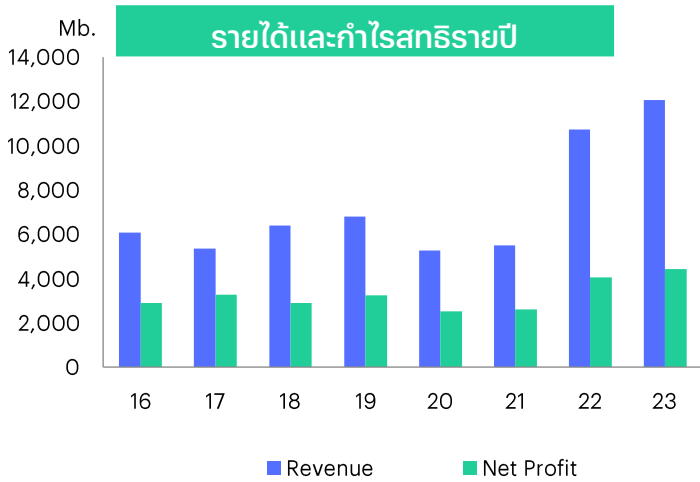
### ภาพรวมโครงการ Mission to The Sun



Source: Company data

## หลังโควิด ธุรกิจอยู่ในช่วงขาขึ้น

ภาพรวมผลประกอบการของ WHA เห็นการเติบโตได้ต่อเนื่องหลังผ่านพ้นช่วงโควิดที่เกิดในปี 20 โดยรายได้เพิ่มขึ้นมาทำสถิติสูงสุดที่ 12,054 ล้านบาทในปี 23 จาก 5,263 ล้านบาทในปี 20 (รายได้ที่ไม่รวมการขายสินทรัพย์เข้ากองทุน) ซึ่งเป็นผลจากการที่ปริมาณการโอนที่ดินเพิ่มขึ้นทุกปีจากระดับ 515 ไร่ในปี 20 เป็น 2,197 ไร่ในปี 23 ขณะที่ธุรกิจ Logistics มีการขยายตัวอย่างต่อเนื่องเช่นกันจากที่มีพื้นที่ให้เช่าทั้งหมด 2.49 ล้านตร.ม.ในปี 20 มาเป็น 2.94 ล้านตร.ม. ในปี 23 จากผลดีดังกล่าวทำให้ในแง่กำไรสุทธิปรับตัวเพิ่มขึ้นด้วยเช่นกันจากระดับ 2,524 ล้านบาทในปี 20 มาเป็น 4,426 ล้านบาทในปี 23 แต่สิ่งที่ค่อนข้างผันผวนคือส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุน เพราะธุรกิจโรงไฟฟ้าในอดีตมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเพราะมีหนี้สินสกุลต่างประเทศค่อนข้างมาก

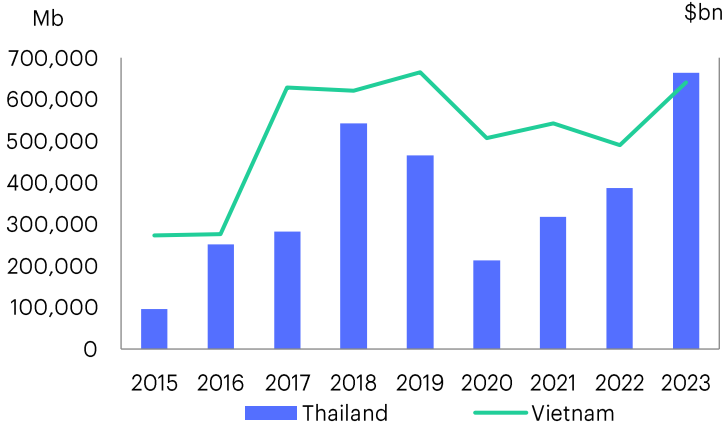


Source: Company data

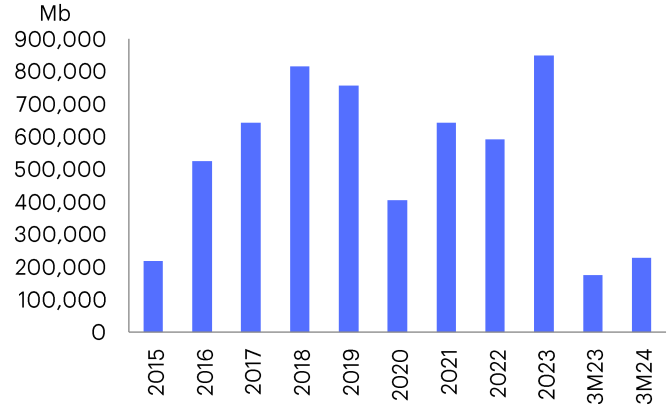
## สงครามการค้าสหรัฐฯ-จีน เป็นโอกาสที่ดีกับ WHA

สาเหตุที่ยอดขายที่ดินหลังโควิดมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง นอกเหนือจากการกระจายความเสี่ยงจากการใช้ประเทศจีนเป็นฐานการผลิตแล้ว ยังมีประเด็นเรื่องความรุนแรงของสงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ-จีน หลังจากการขึ้นมาของโดนัลด์ ทรัมป์ที่ขึ้นเป็นประธานาธิบดีของสหรัฐฯระหว่างปี 16-20 ทำให้ผู้ประกอบการหลายรายเริ่มย้ายฐานการผลิตออกมาอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะประเทศไทย และเวียดนามที่เป็นเป้าหมายในการย้ายฐานการผลิตออกมา เห็นได้จากตัวเลขการลงทุนทางตรง (Foreign Direct Investment: FDI) ที่เพิ่มขึ้นทั้งที่ประเทศไทยและเวียดนาม ทำให้ยอดขายที่ดินมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมาก โดยเฉพาะในปี 22 -23 ที่ผ่านมา ขณะที่ปัจจุบันจะมีการเลือกตั้งประธานาธิบดีสหรัฐฯขึ้นในช่วงปลายปี 24 (สำหรับดำรงตำแหน่งในปี 24 -28) ผู้สมัครที่มีคะแนนนำได้แก่ นาย โดนัลด์ ทรัมป์ ซึ่งมีนโยบายหันมาให้ความสำคัญกับเศรษฐกิจภายในประเทศสหรัฐฯ เป็นหลัก เราจึงมองว่าอาจจะทำให้สงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯกับ จีน มีโอกาสที่จะกลับมารุนแรงอีกครั้ง ซึ่งนโยบายรูปแบบหนึ่งที่ใช้ได้คือการเรียกเก็บภาษี นำเข้าจากจีนที่เคยใช้มาแล้วสมัยดำรงตำแหน่งสมัยแรก

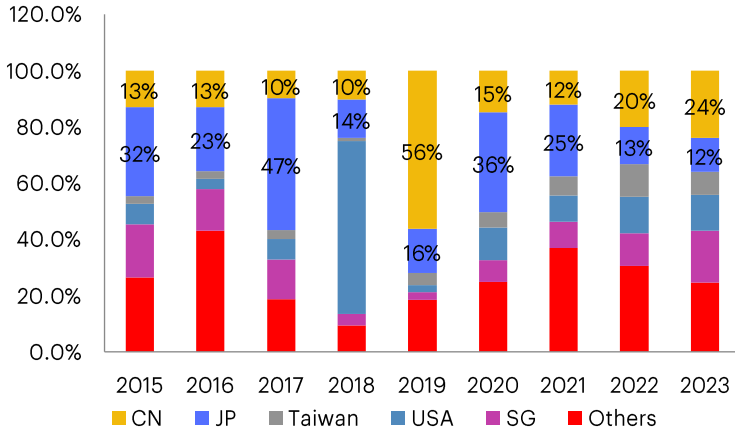
## FDI รายปี ไทยและเวียดนาม



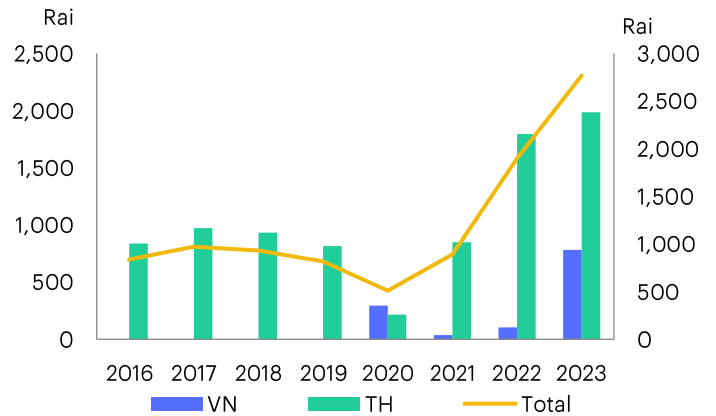
## ยอดขอรับส่งเสริมการลงทุนในประเทศไทย



## แหล่งเงินทุนที่ยื่นขอ FDI



## ยอดขายที่ดินที่ไทยและเวียดนามรายปี



Source: Company data, BOI

### "ทรัมป์" จะทำตามสัญญา ถ้าได้เป็นประธานาธิบดีสมัยที่ 2

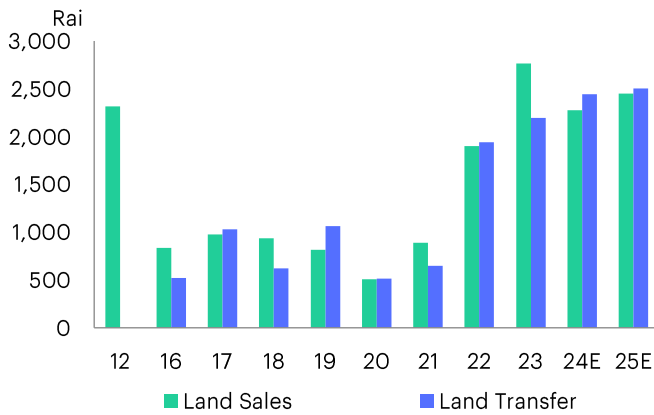
- การตรวจคนเข้าเมือง**
  - จะใช้ "พระราชบัญญัติสัญชาติต่างดาว"
  - ส่งตัวต่างชาติกลับประเทศครั้งใหญ่สุด
  - ยกเลิกวีซ่า "คนที่จะเข้ากลุ่มฮามาส"
- แก๊งค์ยา**
  - เสนอ "ประหาร" ผู้ค้ายา
  - ใช้กองกำลังพิเศษจัดการผู้นำแก๊ง
- การศึกษา**
  - ปิดกระทรวงศึกษาธิการ
  - ใช้เงินจูงใจให้เกิดการสอนที่มีคุณภาพ
  - โครงการสอนคำยืมอเมริกัน
- สาธารณสุข**
  - ยกเลิก Obamacare
- การดูแลเรื่องเพศ**
  - ยกเลิกทุกโครงการที่ส่งเสริมการเปลี่ยนเพศ
  - ลบดาว sw. ที่เปลี่ยนเพศให้เยาวชน
- ระบบยุติธรรม**
  - เอาผิด โจ ไบเดน และครอบครัว
  - ฟื้นคำสั่งที่ทำให้ปลด "คนโทษ" ออกได้เสีย
  - อาจอภัยโทษผู้ต้องขัง 6 ม.ค. 2021
- ปัญหาอาชญากรรม**
  - ยกเครื่องการลงโทษผู้เยาว์
  - ฝึกอบรมตำรวจใหม่
- นโยบายต่างประเทศ**
  - ปิดกั้นตัวจากนาโต
  - ยุติสงครามรัสเซีย-ยูเครน "ใน 1 วัน"
  - ห้ามบุคคลประเภทมุสลิมเข้าสหรัฐฯ
- เมืองใหม่และรถบินได้**
  - สร้างเมืองใหม่ 10 เมือง
  - พัฒนารถบินได้
- ยานยนต์ไฟฟ้า**
  - ยกเลิกกฎควบคุมมลพิษ
- พลังงาน**
  - ลดราคาพลังงาน
  - เพิ่มการผลิตในข
  - ยกเลิกข้อจำกัด
- การค้า**
  - กำหนด "บทลงโทษทางการค้าที่รุนแรงต่อจีน"
  - ยกเลิกการนำเข้าสินค้าจำเป็นจากจีนทั้งหมด
  - ไม่ให้จีนซื้อสินค้าอเมริกา
  - หยุดการลงทุนของบริษัทสหรัฐฯ ในจีนทั้งหมด
  - การนำเข้าจากจีน เก็บภาษีศุลกากรเพิ่ม 60%
- เศรษฐกิจ**
  - ขยายการลดหย่อน
  - ลดอัตราภาษีนิติ
- กฎหมาย**
  - ยกเลิกคำสั่งคุม
- ความเท่าเทียม**
  - ยกเลิกวาระ-ความเสมอภาคของไบเดนทั้งหมด

Source: PPTV, CNN

## WHA ตั้งเป้าหมายยอดขายที่ดิน 2,275 ไร่ในปี 24 แต่อาจจะปรับขึ้นหลังยังมีความต้องการอยู่อีกมาก ส่วนการโอนที่ดินคาดว่าจะปีโอนกว่า 2,400 ไร่

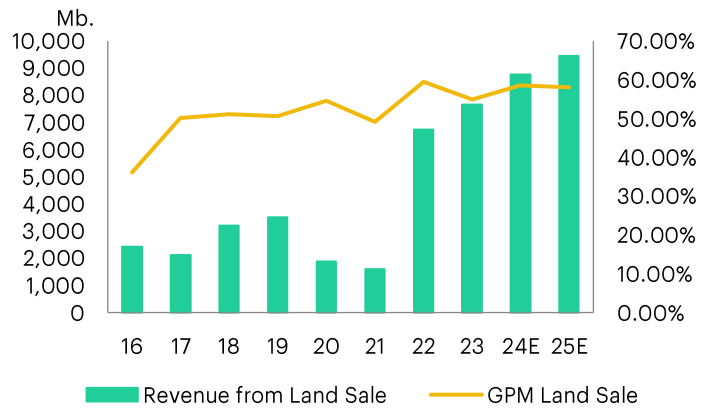
สำหรับเป้าหมายยอดขายที่ดินในปี 24 นี้ WHA ตั้งเป้าไว้ที่ระดับ 2,275 ไร่ (ไทย 1,650 ไร่ และเวียดนาม 625 ไร่) โดยในช่วง 1H24 ขายได้แล้วจำนวน 1,049 ไร่ (มีเซ็นสัญญา LOI ค้างอยู่อีก 600 ไร่) ขณะที่แนวโน้มในช่วง 2H24 คาดว่ายังมีลูกค้าที่อยู่ระหว่างเจรจาอยู่โดยเฉพาะกลุ่ม Data Center ที่มีความต้องการสูงถึง 800 ไร่ (แบ่งการลงทุนเป็น 2 ช่วง ช่วงละ 400 ไร่) ทาง WHA จึงอาจจะมีการปรับประมาณการขึ้น ทั้งนี้เบื้องต้นเราประเมินยอดขายที่ดินจะอยู่ที่ 2,275 ไร่เท่ากับเป้าของทางผู้บริหาร แต่คาดยอดโอนที่ดินขึ้นจากปี 23 จำนวน 11%YoY มาอยู่ที่ระดับ 2,400 ไร่ สาเหตุที่ยอดโอนสูงกว่ายอดขายเพราะส่วนหนึ่งเป็น Backlog ที่ยกมาจากสิ้นปี 23 และทำให้รายได้จากการขายที่ดินคาดว่าจะได้ 8,761 ล้านบาท (+14%YoY) ขณะที่กำไรขั้นต้นคาดว่าจะได้ 58-59% ยืนสูงได้เพราะมีการปรับราคาที่ดินเพิ่ม แต่ที่ดินที่รับรู้เข้ามายังเป็นที่ดินต้นทุนเดิมอยู่ (คาดได้ผลดีอีก 1-2 ปี ก่อนกำไรขั้นต้นธุรกิจการขายที่ดินจะกลับสู่ปกติที่ 50 -55%)

### ยอดขายและยอดโอนที่ดินของ WHA



Source: Company data

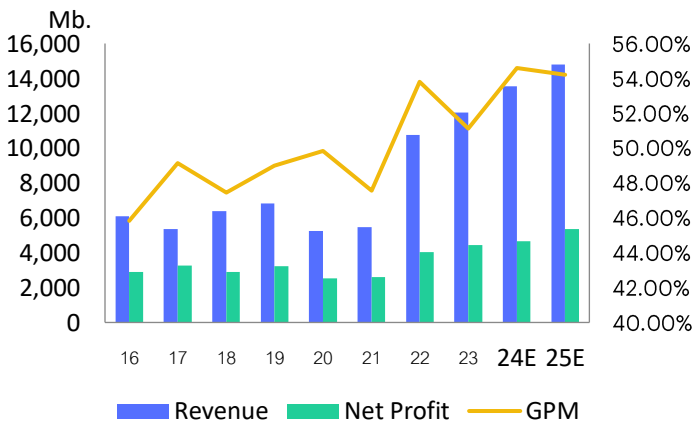
### รายได้และกำไรขั้นต้นธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม



## ประเมินรายได้รวมปี 24 เพิ่มขึ้น 11%YoY มาอยู่ที่ 13,408 ล้านบาท

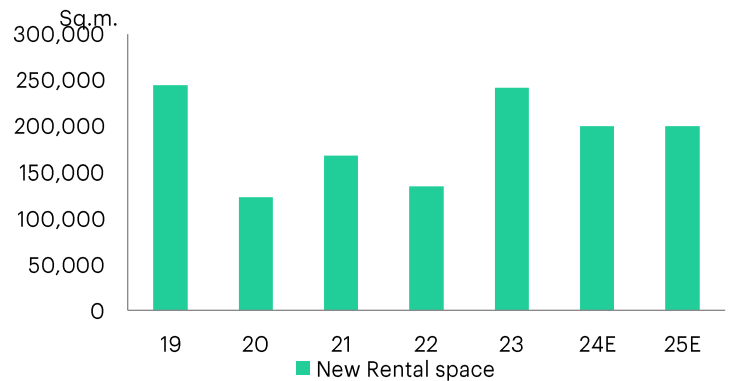
ด้วยรายได้จากธุรกิจการขายที่ดินที่เติบโตดี รวมกับธุรกิจ Logistic ที่คาดว่าจะมีพื้นที่เช่าเพิ่มประมาณ 200,000 ตร.ม. ขณะที่การขายสินทรัพย์เข้ากองทุนที่ถูกเลื่อนออกไปคิดเป็นพื้นที่ประมาณ 173,000 ตร.ม. จะทำให้ WHA ยังคงรับรู้รายได้เข้ามาต่อในปี 24 นี้ ทำให้รวมแล้วเราจึงคาดรายได้อยู่ที่ 13,554 ล้านบาท (+12%YoY) ส่วนกำไรขั้นต้นรวมคาดว่าจะได้ 54.9% มีปัจจัยบวกจากกำไรขั้นต้นของธุรกิจการขายที่ดินที่ยืนสูงตามที่กล่าวไปข้างต้น ด้านค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารคาดว่าจะได้ 2,264 ล้านบาท (+8%YoY)

### รายได้ กำไรสุทธิและกำไรขั้นต้น



Source: Company data

### พื้นที่เช่าใหม่ของธุรกิจ Logistic

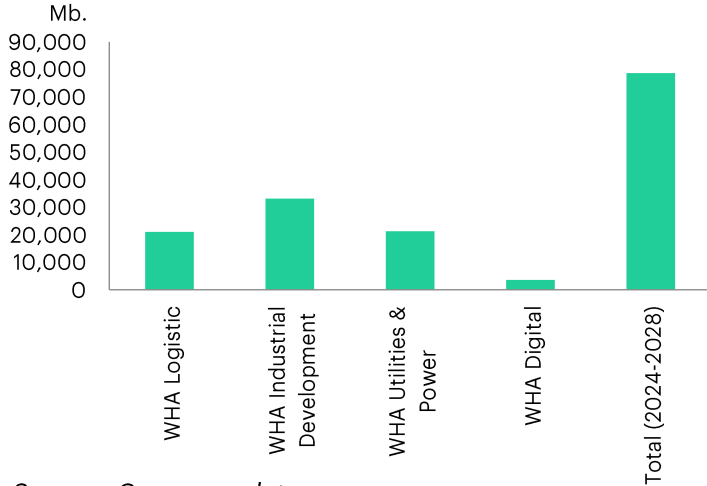




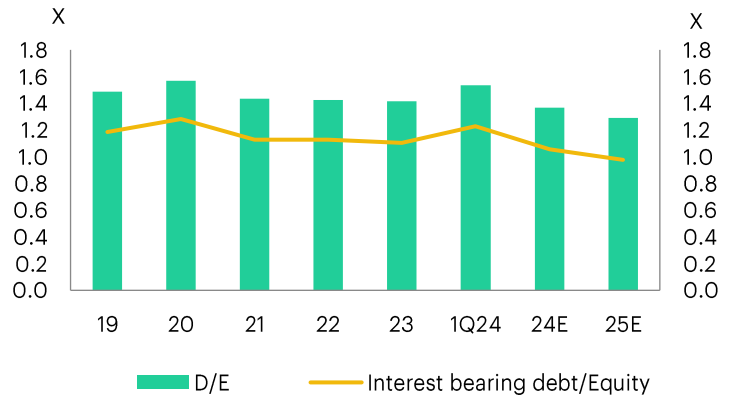
## การงดขายสินทรัพย์เข้ากองทุน ไม่กระทบกับฐานะการเงินในปีนี้อย่างใด

สำหรับการงดขายสินทรัพย์อย่างคลังสินค้าทั้งแบบ Built-to-Suit และแบบธรรมดา พื้นที่รวมกว่า 173,000 ตร.ม. เข้ากองทุน WHART มูลค่ารวมประมาณ 4,259 ล้านบาท (สัดส่วนของ WHA กับ JV ในสินทรัพย์ดังกล่าว คือ 43:57) ทางผู้บริหารคาดว่าไม่กระทบกับแผนลงทุนที่มีปีละประมาณ 15,700 ล้านบาทต่ออย่างใด (WHA มีแผนลงทุนในทุกๆ ธุรกิจรวม 78,700 ล้านบาทระหว่างปี 24-28) เนื่องจากยังสามารถจัดหาแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงินมาชดเชยได้ เพราะอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุน (Interest bearing Debt/Equity) ณ สิ้น 1Q24 ยังอยู่ในระดับต่ำเพียง 1.23 เท่า

### งบลงทุนรายธุรกิจระหว่างปี 24-28



### อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน



Source: Company data

## ประเมินมูลค่าเหมาะสมปี 25 อยู่ที่ 6.10 บาท เริ่มคำแนะนำด้วย “ซื้อ”

เราประเมินมูลค่าเหมาะสมของ WHA อยู่ที่ 6.10 บาท อ้างอิง PER ระดับ 17 เท่า (ค่าเฉลี่ยย้อนหลัง 5 ปี) โดยใช้ค่า EPS สำหรับปี 25 ที่จำนวน 0.36 บาท/หุ้น และเริ่มคำแนะนำด้วย “ซื้อ” ด้วยปัจจัยบวกจากการเป็นผู้ประกอบการที่อยู่ในอุตสาหกรรมที่จะได้รับประโยชน์จากการย้ายฐานการผลิตจากจีน รวมถึงผลประกอบการที่คาดว่าจะปี 24 จะทำสถิติสูงสุดได้ใหม่อีกครั้ง

# Stock Update

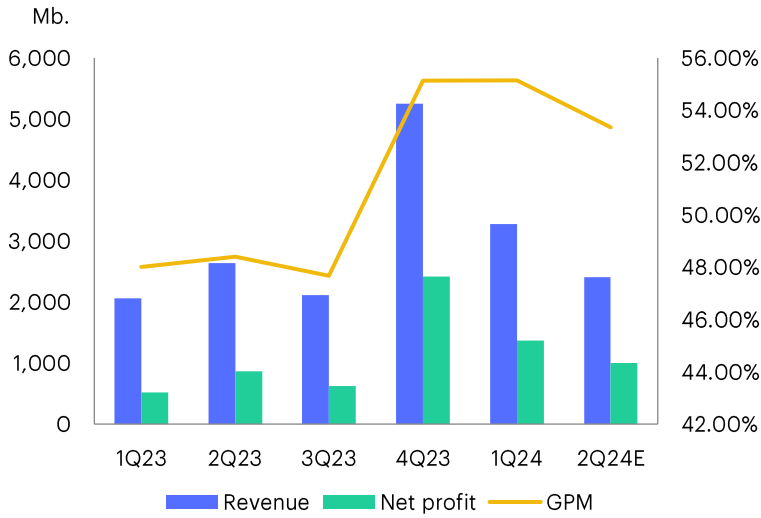


26 JULY 2024

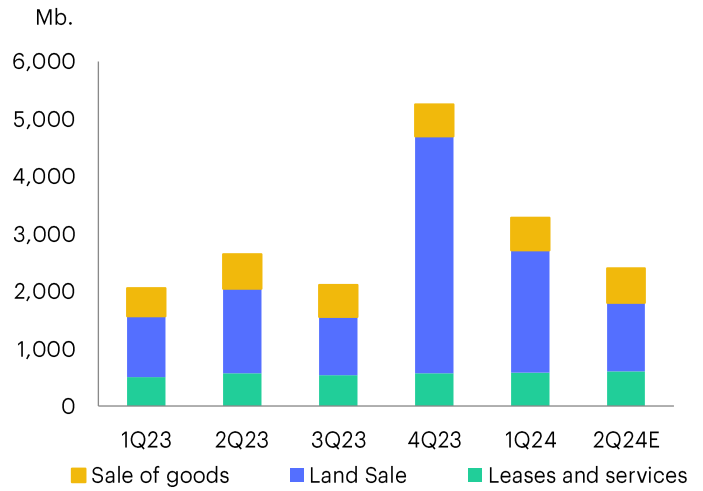
WHA

WHA Corporation PCL

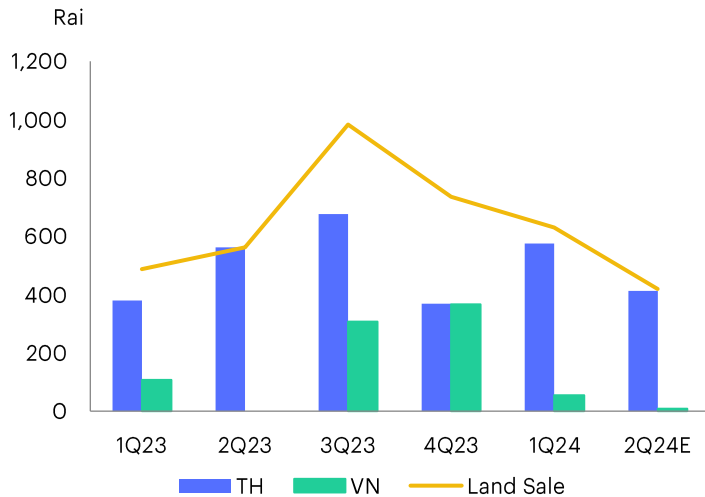
## รายได้ กำไรสุทธิ และกำไรขั้นต้นรายไตรมาส



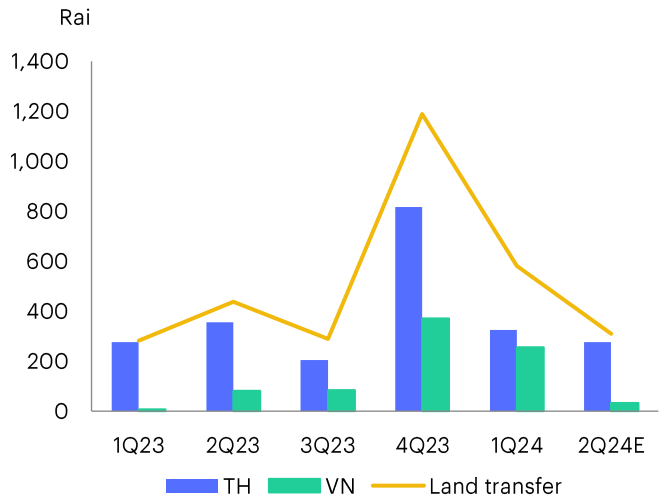
## สัดส่วนรายได้รายธุรกิจ



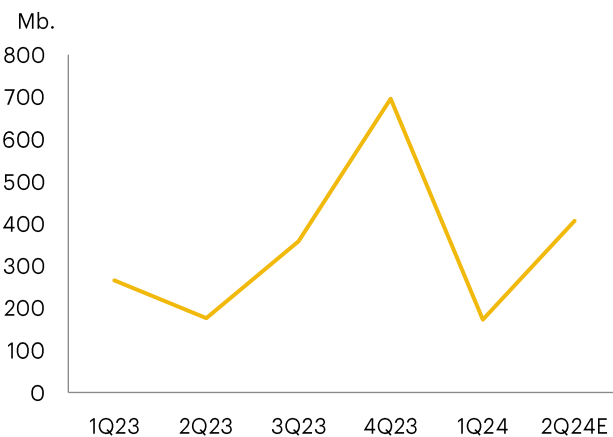
## ยอดขายที่ดินรายไตรมาส



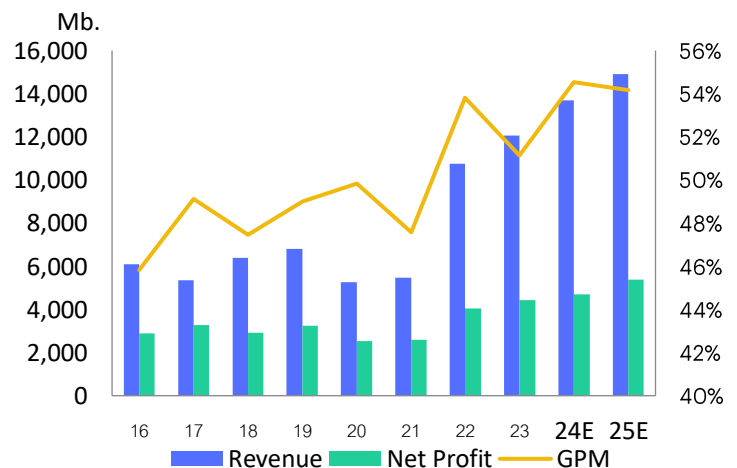
## ยอดโอนที่ดินรายไตรมาส



## ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุน



## รายได้ กำไรสุทธิ และกำไรขั้นต้นรายปี



Source: Company data

## Summary financials

Balance Sheet (Bt m)	2022	2023	2024E	2025E
Cash & equivalents	7,169	6,578	6,588	7,903
Accounts receivable	559	686	752	820
Inventories	10,690	11,310	12,309	13,423
Other current assets	712	720	833	904
<b>Total current assets</b>	<b>19,130</b>	<b>19,295</b>	<b>20,483</b>	<b>23,050</b>
Invest. in subs & others	23,683	26,702	26,702	26,702
Fixed assets - net	7,829	8,852	9,741	10,582
Other assets	35,659	35,376	35,919	36,490
<b>Total assets</b>	<b>86,302</b>	<b>90,225</b>	<b>92,845</b>	<b>96,824</b>
Short-term debt	13,113	10,713	11,757	13,054
Accounts payable	2,947	3,884	4,110	4,518
Other current liabilities	338	499	517	566
<b>Total current liabilities</b>	<b>16,398</b>	<b>15,096</b>	<b>16,384</b>	<b>18,138</b>
Long-term debt	27,078	30,407	29,657	29,338
Other liabilities	7,214	7,400	7,605	8,002
<b>Total liabilities</b>	<b>50,690</b>	<b>52,903</b>	<b>53,646</b>	<b>55,478</b>
Paid-up capital	1,495	1,495	1,495	1,495
Premium-on-share	15,266	15,266	15,266	15,266
Others	3,026	2,537	2,537	2,537
Retained earnings	12,263	14,189	16,066	18,213
Non-controlling interests	3,562	3,835	3,835	3,835
<b>Total equity</b>	<b>35,612</b>	<b>37,322</b>	<b>39,199</b>	<b>41,346</b>
<b>Total liabilities &amp; equity</b>	<b>86,302</b>	<b>90,225</b>	<b>92,845</b>	<b>96,824</b>
Income Statement (Bt m)	2022	2023	2024E	2025E
Revenue	10,744	12,054	13,677	14,914
Cost of goods sold	(4,964)	(5,890)	(6,219)	(6,835)
<b>Gross profit</b>	<b>5,780</b>	<b>6,164</b>	<b>7,458</b>	<b>8,079</b>
SG&A	(1,982)	(2,105)	(2,284)	(2,461)
Other income / (expense)				
<b>EBIT</b>	<b>3,798</b>	<b>4,059</b>	<b>5,174</b>	<b>5,618</b>
Depreciation	611	709	754	741
<b>EBITDA</b>	<b>6,604</b>	<b>7,652</b>	<b>7,934</b>	<b>8,743</b>
Finance costs	(1,126)	(1,235)	(1,208)	(1,210)
Other income / (expense)	1,610	1,388	983	1,259
<b>Earnings before taxes (EBT)</b>	<b>4,282</b>	<b>4,213</b>	<b>4,950</b>	<b>5,668</b>
Income taxes	(546)	(659)	(597)	(679)
<b>Earnings after taxes (EAT)</b>	<b>3,736</b>	<b>3,554</b>	<b>4,352</b>	<b>4,988</b>
Equity income	585	1,496	1,023	1,125
Non-controlling interests	(276)	(624)	(684)	(746)
<b>Core Profit</b>	<b>4,046</b>	<b>4,426</b>	<b>4,691</b>	<b>5,368</b>
FX Gain/Loss & Extraordinary	(19)	6		
<b>Net profit</b>	<b>4,065</b>	<b>4,420</b>	<b>4,691</b>	<b>5,368</b>
EPS (Bt)	0.27	0.30	0.31	0.36

Cashflow Statement (Bt m)	2022	2023	2024E	2025E
CF from operation	4,422	4,998	3,328	4,020
CF from investing	(39)	(3,767)	(2,050)	(2,050)
CF from financing	(808)	(1,929)	(1,265)	(655)
<b>Net change in cash</b>	<b>3,575</b>	<b>(698)</b>	<b>13</b>	<b>1,315</b>

Valuation	2022	2023	2024E	2025E
EPS (Bt)	0.27	0.30	0.31	0.36
Core EPS (Bt)	0.27	0.30	0.31	0.36
DPS (Bt)	0.17	0.18	0.19	0.22
BVPS (Bt)	2.4	2.5	2.6	2.8
EV per share (Bt)	5.7	6.8	7.4	7.4
PER (x)	12.8	15.3	16.1	14.1
Core PER (x)	12.8	15.3	16.1	14.1
PBV (x)	1.5	1.8	1.9	1.8
EV/EBITDA (x)	12.9	13.3	13.9	12.6
Dividend Yield (%)	4.8	4.1	3.7	4.3

Profitability Ratios (%)	2022	2023	2024E	2025E
Gross profit margin	53.8	51.1	54.5	54.2
EBITDA margin	61.5	63.5	58.0	58.6
EBIT margin	35.3	33.7	37.8	37.7
Net profit margin	37.8	36.7	34.3	36.0
ROA	4.7	4.9	5.1	5.5
ROE	11.4	11.8	12.0	13.0

Financial Strength Ratios	2022	2023	2024E	2025E
Current ratio (x)	1.2	1.3	1.3	1.3
Quick ratio (x)	0.5	0.5	0.5	0.5
Int.-bearing Debt/Equity (x)	1.1	1.1	1.1	1.0
Net Debt/Equity (x)	0.9	0.9	0.9	0.8
Interest coverage (x)	3.4	3.3	4.3	4.6
Inventory day (days)	786	701	722	717
Receivable day (days)	19	21	20	20
Payable day (days)	217	241	241	241
Cash conversion cycle	588	481	501	496

Growth (% YoY)	2022	2023	2024E	2025E
Revenue	96.0	12.2	13.5	9.0
EBITDA	24.2	15.9	3.7	10.2
EBIT	278.4	6.9	27.5	8.6
Core profit	56.2	9.4	6.0	14.4
Net profit	56.9	8.7	6.1	14.4
EPS	56.9	8.7	6.1	14.4

Source : Company Data, Pi Research

## Corporate Governance Report of Thai Listed Companies 2023

### CG Rating by the Thai Institute of Directors Association (Thai IOD)

สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ผลสำรวจการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนที่แสดงไว้นี้เป็นผลที่ได้จากการสำรวจและประเมินข้อมูลของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ("บริษัทจดทะเบียน") เปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ผลสำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอข้อมูลในมุมมองของบุคคลภายนอกต่อมาตรฐานการกำกับดูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียน โดยไม่ได้เป็นการประเมินผลการปฏิบัติงานหรือการดำเนินกิจการของบริษัทจดทะเบียน อีกทั้งมิได้ใช้ข้อมูลภายในของบริษัทจดทะเบียนในการประเมิน ดังนั้น ผลสำรวจที่แสดงนี้จึงไม่ได้เป็นการรับรองถึงผลการปฏิบัติงานหรือการดำเนินการของบริษัทจดทะเบียน และไม่ถือเป็นการให้คำแนะนำในการลงทุนในหลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนหรือคำแนะนำใดๆ ผู้ใช้ข้อมูลจึงควรใช้วิจารณญาณของตนเองในการวิเคราะห์และตัดสินใจในการใช้ข้อมูลใดๆ ที่เกี่ยวกับบริษัทจดทะเบียนที่แสดงในผลสำรวจนี้ ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยันหรือรับรองถึงความครบถ้วนและถูกต้องของผลสำรวจดังกล่าว

ช่วงคะแนน	สัญลักษณ์	Description	ความหมาย
90-100		Excellent	ดีเลิศ
80-89		Very Good	ดีมาก
70-79		Good	ดี
60-69		Satisfactory	ดีพอใช้
50-59		Pass	ผ่าน
< 50	No logo given	na.	na.

#### ความหมายของคำแนะนำ

- “ซื้อ” เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนขั้นต่ำ 10% (ไม่รวมเงินปันผล)
- “ถือ” เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนระหว่าง 0% - 10% (ไม่รวมเงินปันผล)
- “ขาย” เนื่องจากราคาปัจจุบัน สูงกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน (ไม่รวมเงินปันผล)

หมายเหตุ : ผลตอบแทนที่คาดหวังอาจเปลี่ยนแปลงตามความเสี่ยงของตลาดที่เพิ่ม ขึ้น หรือลดลงในขณะนั้น

#### IOD Disclaimer

The Corporate Governance Report (CGR) of Thai listed Companies is based on a survey and assessment of information which companies listed on the Stock Exchange of Thailand and the Market for Alternative Investment (“listed companies”) disclose to the public. The CGR is a presentation of information from the perspective of outsiders on the standards of corporate governance of listed companies. It is not any assessment of the actual practices of the listed companies, and the CGR does not use any non-public information. The CGR is not therefore an endorsement of the practices of the listed companies. It is not a recommendation for investment in any securities of any listed companies or any recommendation whatsoever. Investors should exercise their own judgment to analyze and consider any information relating to the listed companies presented in this CGR report. No representation or warranty is made by the Institute of Directors or any of its personnel as to the completeness or accuracy of the CGR report or the information used.

#### Stock Rating Definition

- BUY** The stock’s total return is expected to exceed 10% over the next 6-12 months. The stock has good fundamentals and attractive valuations.
- HOLD** The stock’s total return is expected to be between 0% - 10% over the next 6-12 months. The stock has good fundamentals, but may lack of near-term catalysts or its valuations are not attractive.
- SELL** The stock’s total return is expected to fall below 0% or more over the next 6-12 months. Stock should be sold as negative total return is anticipated due to deteriorating fundamentals compared with its valuations.

The stock’s expected total return is the percentage difference between the target price and the current price and excludes dividend yields.

รายงานฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อนำเสนอข้อมูลและบทความการวิเคราะห์ โดยใช้ข้อมูลและข่าวสารต่างๆ ที่ได้รับการเผยแพร่ต่อสาธารณะ ตลอดจนจากการสัมภาษณ์ผู้บริหารของบริษัทต่างๆ มาประกอบและได้พยายามตรวจสอบความถูกต้องอย่างระมัดระวัง แต่ก็ไม่สามารถยืนยันความถูกต้องได้อย่างสมบูรณ์ การวิเคราะห์ในรายงานฉบับนี้ได้พยายามยึดมาตรฐานบนหลักการวิเคราะห์ทางด้านปัจจัยพื้นฐานมาเป็นกรอบและข้อเสนอแนะ โดยมิได้เจตนาที่จะนำไปสู่การชี้แนะแต่อย่างใด ซึ่งข้อเสนอแนะเหล่านี้ เป็นข้อคิดเห็นของนักวิเคราะห์ ซึ่งบริษัทฯ ไม่จำเป็นต้องเห็นด้วยกับข้อคิดเห็นดังกล่าวเสมอไป ทั้งนี้ นักลงทุนและผู้ใช้รายงานฉบับนี้ควรใช้วิจารณญาณส่วนตัวประกอบด้วย